

Company Profile: **Baron Point Petroleum**
Written by Industry Network

НОВОЕ ВЛИЯТЕЛЬНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО В НЕФТЯНОЙ ОТРАСЛИ





(На снимке справа налево: Джеймс Филипп Коппола III, Председатель и главный исполнительный директор Baron Point Group, Стивен Дж. Дрейер, Директор по международному бизнесу, BlueLinx Corp., Его Высочество Шейх Халифа из Абу-Даби, партнер, крупнейший акционер Baron Point Petroleum, Джим Коппола, почетный председатель Baron Point Group, Линн Муртаг, Директор группы Baron Point).

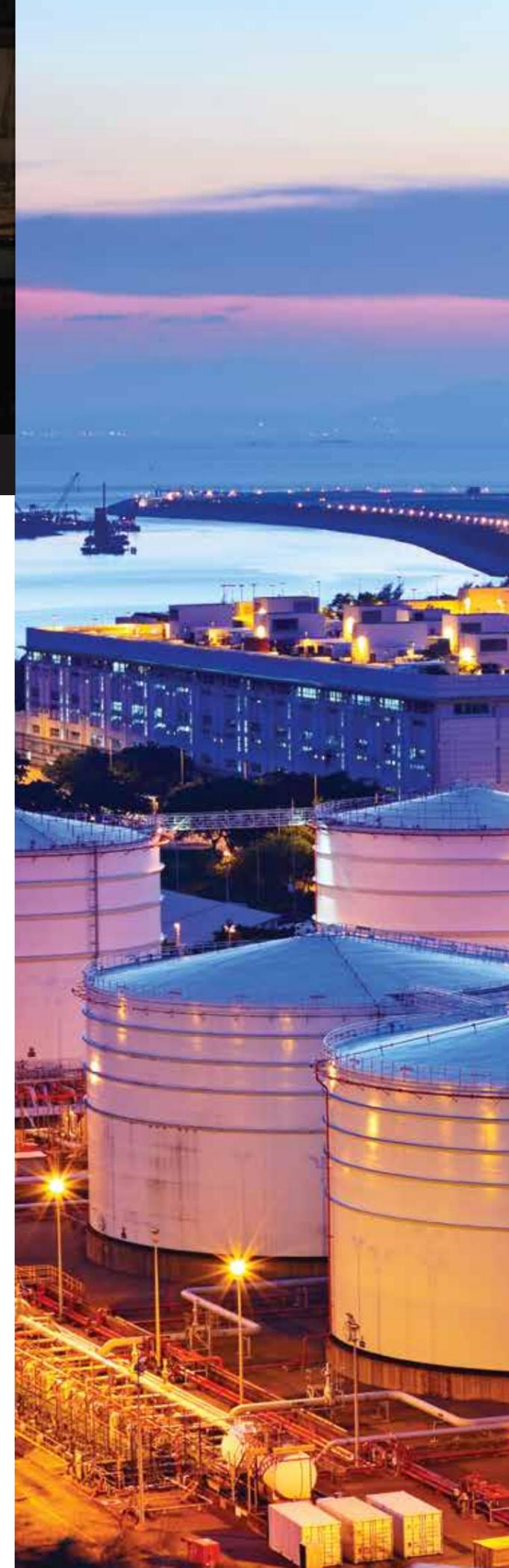
В совместном предприятии с PetroVietnam Oil Corporation (PV Oil) - национальной нефтяной компанией Вьетнама - компания Baron Point Petroleum Services L.L.C., базирующаяся в Абу-Даби, (Baron Point Petroleum) приступает к мегапроекту на острове Фукуок во Вьетнаме, начиная с капитальных затрат в размере 150 млн долларов США, направленных на увеличение канала поставок углеводородов для южного Вьетнама и Центрального коридора в Юго-Восточной Азии. Стратегически расположенные в Сиамском заливе, новый таможенный терминал и система причала ставят целью превратить Вьетнам в региональную электростанцию на прибыльных нефтяных рынках Дальнего Востока. Председатель и главный исполнительный директор Baron Point Group г-н Джеймс Филипп Коппола III предоставил Industry Networker факты об этом региональном значимом проекте в области нефти и газа - последнем в серии знаковых международных достижений руководителями Baron Point Group, поскольку компания стремится предоставить лучших в своем классе экспертов в области финансов, нефти и газа из Объединенных Арабских Эмиратов и Соединенных Штатов Америки, для того чтобы стимулировать региональное продвижение в Юго-Восточной Азии со своей базы во Вьетнаме.

По данным Всемирного банка, с 1990 года рост ВВП во Вьетнаме на душу населения был одним из самых быстрых в мире, и за последнее десятилетие он составлял в среднем 6,4 процента ежегодного прироста. Несмотря на неопределенность в мировой экономике, Вьетнам продолжает доказывать свою устойчивость, поскольку основные движущие силы страны - сильный внутренний спрос и производство ориентированное на экспорт - делают его надежной и ускоряющей силой на мировой арене. Поскольку страна в своей самой быстрой фазе модернизации, углеводородная промышленность Вьетнама развивается соответствующим образом. Расположенный недалеко от порта Вунгтау, в 96 км (60 миль) от процветающего мегаполиса Хошимин, первый нефтеперерабатывающий завод в стране - завод Binh Son's Dung Quat, работает с 1980-х годов и в настоящее время производит 148 000 баррелей в день (должно увеличиться до 200 000 баррелей в день после текущего обновления).

Производство на втором нефтеперерабатывающем заводе во Вьетнаме - завод Nghi Son на севере страны, около 260 км (160 миль) от столицы Вьетнама Ханой - было запущено в конце 2017 года, добавив еще 200 000 баррелей в день для нефтеперерабатывающих мощностей страны.



Джеймс Филипп Коппола III предвидит, что остров Фукуок во Вьетнаме станет следующим выдающимся достижением Барон-Пойнта, и предвкушает, что остров станет региональной нефтегазовой державой в разгар растущего мегаполиса в Сиамском заливе.



Согласно документу PricewaterhouseCoopers (PwC), выпущенному в феврале 2017 года под названием «Долгосрочный прогноз: Как изменится мировой экономический порядок к 2050 году?», Вьетнам в настоящее время занимает 32-е место по величине экономики в мире и, как ожидается, станет самым быстрым в мире по темпам роста экономики за период с 2016 по 2050 год, при этом потенциальный средний темп роста ВВП составит около пяти процентов в год за указанный период. Благодаря многочисленной и недорогой рабочей силе, высокообразованному, молодому, быстрорастущему и мобильному поколению трудоспособного возраста, наряду с недорогими операционными издержками, внутренний спрос и объем производства Вьетнама процветают. Согласно прогнозу PwC, этот оживленный темп даст стране наибольшее повышение в показателях роста, и ожидается, что к 2050 году Вьетнам станет 20-й крупнейшей экономикой в мире.

Разумеется, выполнение таких обещаний и поддержание такого быстрого экономического импульса в стране с более чем 92 миллионами человек потребует значительных и регулярных инвестиций в инфраструктуру во всех ключевых секторах - и не в последнюю очередь в сфере энергетики.

Инвестирование в транспортный канал

По оценкам Всемирного банка, Вьетнаму необходимо привлечь капитал в размере 16 млрд. Долл. США в год до 2020 года, для того чтобы развивать свою экономику должным образом. В результате в последние годы правительство Вьетнама возродило стремление к партнерству между государственным и частным секторами (ГЧП). Постановление, которое вступило в силу в апреле 2015 года, было создано с уделением особого внимания повышению прозрачности процесса разработки проектов в целях поощрения прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в развитие инфраструктуры в ключевых секторах.

В соответствии с прогрессивной новой движущей силой было сформировано стратегическое партнерство между вьетнамским PV Oil (единственный экспортер сырой нефти в стране и импортер иностранной нефти и ключевой импортер и дистрибьютор во Вьетнаме для рынка нефтепродуктов) и Baron Point Petroleum (известная команда финансовых и нефтегазовых экспертов из Абу-Даби и Нью-Йорка из лицензированной нефтегазовой компании, которая находит решения к финансированию, строительству и развитию нефтяных компаний). Партнерство нацелено на то, чтобы продемонстрировать блестящий пример того, как внедрение сложных западных ноу-хау в области финансов нефти и газа в мегапроект с мощным местным авторитетом и знаниями может помочь увеличить быстро растущий спрос на углеводороды в стране со стремительно расширяющейся рыночной экономикой. Разумеется, это государственно-частное партнерство будет играть ключевую роль в ускорении прогресса для вьетнамского народа и посетителей. ▾



Благоприятный альянс

20 июля 2017 года стал знаменательным днем для вьетнамского народа, тем что был создан альянс между Baron Point Petroleum и PV Oil на основе новаторского соглашения ГЧП, для того чтобы приступить к разработке новой важной цели Baron Point Group - и наряду с этим начать новую главу в развитии группы, которая охватывает целое десятилетие в процессе становления. Аналогичным образом, для Вьетнама проект на острове Фукуок, подкрепленный терминальной системой «Первая фаза» стоимостью 150 млн долларов США, представляет собой огромную возможность.

В первую очередь, разработка на Фукуок позволит улучшить и расширить цепочку поставок нефти на юге Вьетнама. Более того, учитывая его важное тактическое и стратегическое положение в Сиамском заливе, остров Фукуок, в свою очередь, будет удовлетворять спрос на нефтепродукты в тех странах региона, которые охвачены Центральным коридором Юго-Восточной Азии - районом, идущим к югу от Китая на границе с Лаосской НДР, а затем разделяется на восточную часть, которая проходит на юг через Камбоджу, а западная часть идет в Таиланд через Мьянму.

Чтобы реализовать эту амбицию, PV Oil и Baron Point Petroleum создали совместную инициативу - «PV BaronPoint» - где Baron Point Petroleum владеет 70-процентной долей в терминальной и причальной системах, и PV Oil принадлежит остальная доля в новообразованном акционерном обществе расположенном во Вьетнаме, АО «PV BaronPoint Terminal Systems».

В рамках соглашения о совместном предприятии Baron Point Petroleum, являясь главным акционером, будет играть ведущую роль в финансировании, строительстве и эксплуатации нефтепромысловых трубопроводов и складских помещений на острове Фукуок, а также поиске и торговле нефтепродуктами для международных рынков из данного местоположения. Нефтепровод и терминальный склад являются результатом партнерских отношений между государственным и частным секторами, являющихся частью всеобъемлющего восьмилетнего бизнес-плана правительства по улучшению канала вьетнамского углеводородного сырья в южном регионе страны, а также для содействия региональным целям Вьетнама поставлять углеводородные растворы в соседние страны, такие как Камбоджа и Лаосская НДР.

Остров Фукуок, также известный как жемчужный остров, быстро развивается. В настоящее время на острове примерно проживают 135 000 жителей Вьетнама, которые способствуют хорошо спланированному развитию инфраструктуры. Покрывая площадь 574 квадратных километра (222 квадратных мили - примерно размер Сингапура), развитию острова способствуют участие таких крупных мировых брендов, как JW Marriott, InterContinental, Novotel, Radisson Carlson Rezidor Hotel Group и Best Western Premier, а также курорт Vinpearl вьетнамского миллиардера Фам Нхат Вуйонга.

После завершения строительства, хранилище на острове Фукуок дополнит спрос на углеводороды на юге Вьетнама, осуществляя поставку и хранение сырой нефти и нефтепродуктов, а также предоставит поставку топлива из этой местности для удовлетворения как внутреннего, так и международного спроса. В рамках долгосрочного плана правительства объект Фукуок увеличит национальные резервы для вьетнамского народа, а также предоставит платформу для распространения нефтепродуктов на более широкие рынки сбыта в Юго-Восточной Азии. Перспективы роста для PV BaronPoint включают в себя отбор рафинированного топлива не только для государственных и местных потребительских рынков во Вьетнаме, но также для

стимулирования растущего спроса Камбоджи, Лаосской НДР и Мьянмы, наряду с растущими рынками на Филиппинах и в Индонезии, и занимают всего от одного до двух дней пути до крупных торговых центров Малайзии и Сингапура.

Одновременно объект будет предлагать емкости для хранения как вьетнамским, так и международным компаниям, которые хотят арендовать помещение в Сиамском заливе.

Стратегическое расположение острова Фукуок, которое на самом деле находится ближе к Камбодже, чем к Вьетнаму, является одной из ключевых достопримечательностей для Baron Point Petroleum, базирующейся в Абу-Даби, которой поручено финансировать, разрабатывать и поставлять топливо для объекта. Привлекательность для Baron Point Petroleum может быть резюмирована в клише :«Местоположение, местоположение, местоположение»- в сочетании с гарантированным притоком от правительства Вьетнама, для того чтобы повысить жизнеспособность этого великолепного местоположения и рост количества топлива», - с энтузиазмом говорит г-н Коппола. «Вьетнам оказался чрезвычайно хорошо расположенным в крупном развивающемся регионе в Юго-Восточной Азии, и мы полагаем, что он станет силовой станцией в Центральном коридоре Юго-Восточной Азии. Остров Фукуок расположен стратегически в Сиамском заливе. Это фантастическое место для обслуживания быстро растущего канала поставок углеводородов на юге Вьетнама; объект также прекрасно расположен рядом с другими крупными международными нефтегазовыми рынками в Юго-Восточной Азии ».

Действительно, благоприятный альянс был создан для содействия улучшения жизни вьетнамского народа на юге страны и расширения доли рынка Вьетнама на прибыльном международном рынке нефтепродуктов. Он также поддерживает стратегическую инициативу о национальных резервах вьетнамского правительства по поддержанию запасов сырой нефти и нефтепродуктов, эквивалентных импорту не менее 90 дней к 2020 году.

10-летний впечатляющий прогресс

В 2017 году Baron Point отметил 10-летний юбилей, и это кажется подходящим моментом для размышления об истории группы - и не в последнюю очередь ее королевских связях, как описывает г-н Коппола. «Baron Point Petroleum имеет честь сотрудничать с управляющей компанией Его Высочества Шейхом Халифом Бин Халидом Бин Ахмедом Хамедом Аль-Хамедом и ее Высочества Шейхи Холой Ахмедом Тахнуном Бин Заедом Аль Нахайном в качестве его основного акционера в Абу-Даби», - рассказывает г-н Коппола, добавив что он двоюродный брат шейха Мухаммеда бин Зайеда бен Султана Аль-Нахайяна - наследного принца Абу-Даби и заместителя Верховного главнокомандующего вооруженными силами ОАЭ. ↴



Его Высочество Шейх Халифа из Абу-Даби, партнер и крупнейший акционер Baron Point Petroleum, сфотографировались в Королевском дворце Аль-Батен в Абу-Даби вместе со своим управляющим партнером Джеймсом Филиппом Копполом III.



Джеймс Филипп Коппола III, председатель и главный исполнительный директор Baron Point Group, и г-н Нгуен Хоанг Туан, председатель Совета директоров PetroVietnam Oil Corporation, Вьетнамская национальная нефтегазовая группа на церемонии подписания 7 июля 2017 года в башне Петро Вьетнам, Хошимин.

«Два года назад Шейх Халифа пригласил группу Baron Point в Абу-Даби изучить цепочку поставок и помочь ОАЭ разработать канал поставок сырья для строительных материалов и стали - сегодня мы разрабатываем один из таких каналов для включения нефтепродуктов, строительных материалов, а также поставки и распределения стали. Наша стратегия - это то, что ОАЭ никогда раньше не использовали, и в этом отношении мы используем лучшие стратегии логистики и распределения, известные в Америке и применяемые в Персидском заливе», - сообщает он. В партнерстве с Его Высочеством Шейхом Халифой Baron Point Petroleum объединяет опытную команду финансовых, нефтяных и газовых топ-менеджеров и экспертов во главе с г-ном Копполой. Такое мощное партнерство, как то, которое было сформировано с PV Oil, ясно указывает на глубокий опыт, который Baron Point Group оказывает на финансовые, энергетические и основные физические рынки сырьевых товаров. Впечатляющие достижения и послужной список самого г-на Копполы, охватывающий более четверти века и охватывающий обширный опыт в разработке операционных компаний, основных инвестиций, слияний и поглощений и оцененный в качестве инвестиционного менеджера, - это все безусловно, стоит выделить в этом отношении.

Начав свою профессиональную карьеру после университета в качестве эксперта по страхованию товарных запасов в Prudential-Bache Securities в 1991 году, Коппола позже начал работать в Merrill Lynch на биржевом рынке и банковской сфере в Сан-Франциско, «1990-е годы были прекрасным временем в бизнесе ценных бумаг, а Merrill Lynch была огромной силой в исследованиях и дистрибуции, занимая первое место в большинстве рейтингов. Наше отделение проделало большую работу с предложениями на развивающихся рынках, ориентированными на Азию, и наша фирма была доминирующей», - добавляет он. И по мере развития инвестиционной репутации г-на Копполы и

поддержки инвесторов он сформировал ранжированный хедж-фонд, который, по данным Morningstar, уже более десяти лет имеет репутацию лучших 25% управляющих фондов. Более того, он дважды стал № 1 по мнению Barron's (1994 и 1995), а затем снова дважды занимал № 1 в Morningstar (2000 и 2001) за превосходную годовую производительность.

Ведение бизнеса на первичных рынках

Baron Point Group поддерживает торговые и дистрибуторские возможности на первичных физических товарных рынках, а дочерние компании зарегистрированы для совершения сделок с некоторыми из крупнейших нефтяных компаний в мире, включая BP, Cargill, Pertamina, PV Oil, SOCAR, SOMO, TOTSА / Total и Vitol. В сфере строительных материалов и производства стали компания имеет долгосрочный стратегический альянс, ориентированный на регионы Персидского залива и АСЕАН. Он имеет партнерство в сфере поставок и услуг более чем 10 000 продуктов с крупнейшей в Америке компанией по производству и распределению строительных продуктов, BlueLinx Corporation (список 1000 крупнейших компаний мира, опубликованный журналом «Форчун» и компаний, прошедших листинг на Нью-Йоркской фондовой бирже). Группа также имеет стратегическое партнерство на Ближнем Востоке с компанией Al-Ameen for Trading & Industrial Investments LLC - компанией, созданной еще в 1935 году, которая торгует полным ассортиментом стальных, алюминиевых и других металлических изделий, необходимых для сегментов строительства и производства стали.

Ключевой силой и ценным предложением для нефтяной, строительной и металлургической промышленности компании Baron Point Group является не только конкурентоспособные цены, заметные каналы снабжения сырьевыми товарами и объемы с коэффициентами заполнения 100% - это также благодаря своему финансовому инженерному мастерству, предоставлению условий отсрочки платежа до двух лет в интересах своих клиентов.



Стратегические альянсы для быстрого расширения Команда топ-менеджеров Baron Point Group в целом обладает талантами высшего управленческого звена мирового уровня в финансовом и нефтегазовом секторах, и внимание г-на Коппола теперь обратилось к M & A, а также на создание операционных компаний. Группа компаний Baron Point Group использует основные возможности банковского кредитования для привлечения капитала и талантов высшего руководства, а затем объединяет их со стратегическими и совместными предприятиями, чтобы продвигать масштабные и специализированные знания. Команда топ-менеджеров Baron Point поддерживает ноу-хау и достижения в области мегапроектов и блокбастерных транзакции. Особенно эффективным после протяжении многих лет был переход на сделки, которые являются мульти-юрисдикционными и комплексными для формирования структуры, создания команды и финансирования.

И хотя руководители и подразделения Baron Point Group поддерживают членский и операционный контроль дочерней компании, ориентированной на нефть, сила группы, несомненно, подкрепляется отношениями миноритарных акционеров с A. Hak International BV (с более чем 50-летним опытом проектирования, строительства и обслуживания инфраструктуры для транспорта и распределения нефти, газа, воды и электроэнергии, а также системы возобновляемых источников энергии), NRP Projects (Pvt.) Ltd (одна из ведущих индийских машиностроительных, закупочных и строительных компаний, обслуживающая государственную инфраструктуру) и Yasui Architects & Engineers, Inc. (в рейтинге журнала Nikkei Architecture Magazine входит в число наиболее прибыльных коммерческих архитектурных фирм Японии). «Для Baron Point Group наши партнеры по совместным предприятиям способствуют быстрому и широкому расширению. В свою очередь, учитывая наше высшее руководство и знание каналов, мы предлагаем им доступ к новому рыночному потенциалу», - отмечает председатель.

Мега проекты, невероятные сделки

За прошедшее десятилетие, с момента создания, Baron Point Group преуспела в качестве новатора в различных ключевых областях, включая коммерческое банковское и проектное финансирование; глобальные рынки и торговля; и развитие каналов. Такие инновации четко проявляются в ведущих ролях, которые руководители Группы сыграли в нескольких мегапроектах, крупных сделках и в области достижений, о чем говорит г-н Коппола: ««Предыдущие заметные достижения наших руководителей включают в себя проведение крупного проекта с участием 14 стран, FLAG Telecom - во главе с нашим финансовым директором и главой торгового банкинга, Кеном Марксом. «FLAG была первой в мире волоконно-оптической кабельной системой между востоком и западом, и первая независимая кабельная система соединяющая Китай, Таиланд, Саудовскую Аравию и Иорданию», - говорит г-н Маркс.

Другим важным проектом для его директоров является, несомненно, тайваньско-малайзийский трубопровод РТТ Group - во главе с управляющим директором Питером Джоном Грегори. «Этот проект включал одновременные достижения Трансатинско-Малайзийского трубопровода, Третьего трубопровода передачи и Сай Ной Бангкок трубопровод», - сообщает г-н Грегори. «В совокупности он составляет общую сеть трубопроводов протяженностью 4 013 км в длину и 5270 млн. стандартных кубических футов в день в объеме - и все они достигались с нулевыми потерями времени (LT)». ▽



Нефтяные порты (перемещение на 13 узлов от Фукуок).

- 📍 Остров Фукуок - 4,5 км до морской границы с Камбоджей.
- 📍 Сиануквиль, Камбоджа - 80 км (3,5 часа).
- 📍 Районг, Таиланд - 431км (18 часов)
- 📍 Пенгеранг, Малайзия - 1,016км (1 день 18 часов)
- 📍 Сингапур - 1,047км (1 день 20 часов)
- 📍 Вунгтау, Вьетнам - 685 км (22 часа)
- 📍 Батангас, Филиппины - 1,592км (2 дня 18 часов)
- 📍 Мерак, Индонезия - 1,913км (3 дня 7 часов)

- 📍 Кыло - 2,055км (3 дня 14 часов)
затем, 470 км по суше в Лаосскую НДР (9 часов)
- 📍 Шалунг, Тайвань - 2,511км (4 дня 9 часов)
- 📍 Порт Тилава, Мьянма - 3,113 км (5 дней 11 часов)
- 📍 Циндао, Китай - 4 068 км (7 дней 1 час)
- 📍 Находка, Россия - 4 696 км (8 дней 3 часа)
- 📍 Нагоя, Япония - 5 045 км (8 дней 18 часов)
- 📍 Мумбаи, Индия - 6 066 км (10 дней 12 часов)
- 📍 Фуджейра, ОАЭ - 7 687 км (13 дней 8 часов)

На самом деле, это солидный опыт старшей управленческой команды в успешном выполнении таких крупных транзакций по всей Юго-Восточной Азии и в других международных юрисдикциях, которые были настолько важны для эволюции группы Baron Point. И, несомненно, этот образцовый послужной список в сочетании с глубоким пониманием местного нефтяного и газового и энергетического ландшафта, включая динамику местного рынка, основных игроков и ключевых факторов в регионе, сыграли свою роль в Группе, формирующей ее ценное новое совместное предприятие с национальной нефтяной компанией Вьетнама. «Для нас большая честь сформировать стратегические отношения с PV Oil», - говорит Г-н Коппола. «Baron Point Group привносит лучшие финансовые и нефтегазовые рыночные стандарты для пользы вьетнамского народа в подходе к финансированию, развитию и поставке каналов».

В PV Oil - работает около 50 дочерних компаний, которые создают стабильную сеть распределения нефти. Baron Point Petroleum явно находит себя в союзе с огромным стратегическим партнером в Центральном коридоре Юго-Восточной Азии. Как зрелая масштабная национальная нефтяная компания, валовая выручка PV Oil за конец 2016 года составила более 1,72 млрд. Долл. США, при этом чистая прибыль составила 24,9 млн. Долл. США; совокупные активы в

размере 937 млн. долл. США; и денежные средства на балансе в размере 273 млн. долл. США на конец года, наряду с тем, что сегодня насчитывается более 6000 сотрудников. И учитывая размер проекта на острове Фукуок и его ожидаемое влияние с точки зрения расширения канала подачи углеводородов, новая разработка «под ключ» во Вьетнаме явно представляет собой еще один важный проект для кредиторов Baron Point Group.

Разумеется, стратегические отношения естественным образом подходят для обретения навыков и опыта для Baron Point Petroleum: сильного торгового потенциала группы, а также лицензирование и ноу-хау в области финансов, создания и выбора управления для эксплуатации объекта, а также его способность выбора источника и поставки продукта для заполнения резервуаров представляют собой факторы стоимости с критическими значениями в союзе PV BaronPoint. Действительно, во многих отношениях мегапроект острова Фукуок во Вьетнаме является прекрасным примером национальной нефтегазовой группы, которая ищет успешных западных предпринимателей в финансовом и энергетическом пространстве, создавая команду, способную действовать как быстро, так и агрессивно, а также реализуют решение «под ключ», которое помогает стимулировать рост канала поставок углеводородов Вьетнама и регионального присутствия. ▾



Снабжение острова Фукуок

Склады на острове Фукуок будут построены поэтапно. Первый этап предусматривает строительство нефтяного депо 185 000 кубических метров, с площадью воды 60 гектаров. Когда все этапы будут завершены, объект будет иметь около 500 000 кубических метров складской площади. Г-н Коппола информирует нас о достигнутом прогрессе: «Участок был выбран, и на первом этапе было завершено технико-экономическое обоснование, в котором концептуальные и архитектурные проекты были определены. В настоящее время разрабатываются методы строительства и подробные графики объемов производства, и в то же время приобретаются эксплуатационные лицензии сотрудниками PV Oil через органы власти. Как только лицензии будут предоставлены, начнется привлечение капитала для стратегического финансирования развития. После этого земля очищается, что занимает от 45 до 65 дней, а затем завершается окончательная съемка и технические отпечатки», - сообщает он. Первый вклад капитала предназначен для создания и лицензирования акционерного общества на новом месторождении, и ожидается, что первый этап проекта будет завершен через 12-18 месяцев после лицензирования. Мы строим и финансируем этот этап на постоянной основе, чтобы сделать проект финансово жизнеспособным для постепенного погашения банковских кредитов. Однако время начала работы зависит от окончательного лицензирования и решений, которые будут приняты и одобрены различными вьетнамскими министерствами в Ханое и провинциальными органами власти, контролирующими остров Фукуок.

«Благодаря общей емкости резервуаров PV Oil мощностью около 900 000 кубических метров и местам хранения нефти по всему Вьетнаму, новое мегапроектирование потребует трех фаз примерно одинакового размера, чтобы достичь общей емкости около 500 000 кубических метров на терминале с пристанью, построенной на острове Фукуок», - советует г-н Коппола. «Кроме того, наш бизнес-план в конечном итоге включает в себя флот из восьми кораблей - MR, Handymax и небольшие размеры - для транспортировки грузов и бункеровки / плавучего хранения. Этот аспект нашего плана все еще находится на рассмотрении, и никакие суда не будут приобретены, пока критическая масса хранения и отвода не будет достигнута на острове Фукуок».

Ожидается, что терминал будет поддерживать до 50% активной реализации в форме соглашения о покупке нефти от PV Oil для дополнения национальных резервов и удовлетворения внутреннего спроса.

Статус острова Фукуок как инфраструктурного проекта национального значения заставило Барон Пойнт Петролеум придерживаться политики «Вьетнам в первую очередь». «Наша цель - использовать как можно больше местных материалов, рабочей силы и услуг, доступных и приобретенных во Вьетнаме. Вьетнамский народ и рынок очень способны и модернизируются. В соответствии с лучшими мировыми ценами и условиями мирового рынка, а также стандартами качества, установленными на основе независимых добровольных консенсусных стандартов, таких как ASTM, мы находим, что во Вьетнаме рабочая сила и цепи поставок являются надежными и зрелыми для такой сборки. Мы стремимся как минимум установить стандартное время использования 70 лет. Это время использования будет поддерживать несколько поколений вьетнамского народа», - сказал Коппола. Будучи разработчиком канала мирового класса, группа компании Baron Point Group во Вьетнаме имеют множество международных сертификатов, включая ISO 9001 (управление качеством), ISO 14001 (управление окружающей средой), OSHAS 18001 (здоровье и безопасность) и FPAL регистрация для компаний, занимающихся инженерными, закупочными и строительными задачами.



Рецепт успеха

Проект остров Фукуок, несомненно, является прекрасной возможностью для Baron Point Petroleum и Вьетнама - проект, который будет способствовать развитию важного канала поставок углеводородов для вьетнамского народа и увеличению внутреннего предложения. В то же время альянс PV BaronPoint также, безусловно, создает общий дух для проникновения на региональный рынок. 20 процентов площади на первом этапе развития терминала предназначено для национальных стратегических резервов для поддержки плана правительства, и 35 процентов для южно-вьетнамского рынка. Baron Point Petroleum будет использовать баланс для реэкспорта и распределения на международный экспортный рынок.

«Внутреннее потребление во Вьетнаме в год бензина, газойля, мазута и керосина, по прогнозам, составит к 2020 году 3,840,000 М3/МТ, а вьетнамский спрос и национальный стратегический резерв составит 45-60 процентов от реализации Фукуок», - сообщает Г-н Коппола. «Однако, учитывая свое фантастическое и стратегическое положение в Сиамском заливе, объект Фукуок может снабжать не только южный Вьетнам и Камбоджу, но рынки по всей Юго-Восточной Азии, такие как Лаосская Народно-Демократическая Республика, Мьянма, Филиппины, Индонезия и основные торговые операционные хабы Малайзии и Сингапура». Действительно, расположение Фукуока всего в 4,5 км от морской границы Камбоджи, а также в 500 км от Таиланда и в 700 км от Малайзии. Другие рынки также находятся в течение нескольких дней и составляют короткие морские пути, в том числе Сингапур (1200 км), Куа Ло на северном центральном побережье Вьетнама (1450 км, а затем 460 км до Лаосской Народно-Демократической Республики), Мьянма

(1640 км), Филиппины (1900 км) и Индонезии (3860 км).

С началом первого этапа финансирования проекта острова Фукуок, команда в Baron Point Group явно не оглядывается назад и вряд ли успела остановиться на впечатляющем первом десятилетии успеха. Однако, когда его спросили, какие атрибуты внесли наибольший вклад в успех Группы, г-н Коппола подчеркивает «сильное руководство с упорядоченной структурой предприятия, страсть к победе и доступ к деловым и государственным лицам, принимающим решения», как один из наиболее важных факторов. «В то же время наша команда олицетворяет дух, вдохновленный жизненными достижениями карьеры и общей страстью к успехам нескольких поколений», - добавляет он, являются самыми важными. И такая компетентность и понимание также были признаны председателем совета директоров компании PV Oil Нгуеном Хоангом Туаном, который отметил, что стратегическое развитие терминала острова Фукуок «привлекло значительную финансовую и энергетическую экспертизу и ресурсы, необходимые для стимулирования роста»

Во все времена, будет большой интерес к продвижению этого престижного государственно-частного партнерства, учитывая его национальное значение для Вьетнама и региональных экономик Центрального коридора Юго-Восточной Азии. Это будет служить подробным планом того, как подходить к проекту ГЧП во Вьетнаме и быстрому развитию региона Юго-Восточной Азии для привлечения лучших международных экспертов и инвестиций, необходимых для поддержания активности на долгосрочную перспективу. В то же время проект, несомненно, будет основываться на достижениях группы Baron Point, поскольку она продолжает расширять свое видение, с планами дальнейшего развития возможностей инфраструктуры трубопроводов и резервуаров в регионе, в частности, в Малайзии и Индонезии - в ближайшие годы. □



Level 36, Etihad Tower 3
West Corniche Road
Al Khubeirah
Abu Dhabi 28686
United Arab Emirates

Telephone +971 2 409 3270
Facsimile +971 2 667 5123

The Seagram Building
375 Park Avenue
Suite 2607
New York, New York 10152
United States of America

Telephone +1 212 248 2733
Facsimile +1 212 504 3101

Saigon Centre Tower 2
67 Le Loi, Ben Nghe Ward
District 1
Ho Chi Minh City
Vietnam

Telephone +84 2 862 790101
Facsimile +84 2 873 028101